

## Återförsäljaransvarig

Affärsområde	<b>Yara Praxair</b>
Placering	<b>Köping</b>
Start datum	<b>Snarast</b>
Ansök senast	<b>2011-11-25</b>
Annonserad	<b>Internt och externt</b>



Yara Praxair AB är uppstickaren på svensk gasmarknad, vilket innebär att vi är ett ungt företag i stark tillväxt. Produkterna vi marknadsför och distribuerar kan användas inom ett brett spektrum av branscher, t ex livsmedel, vattenbehandling och verkstad. Kombinationen av en liten flexibel organisation och den starka teknologiplattform vi har genom våra ägare försöker vi utnyttja genom att ge våra kunder lite mer och en positiv upplevelse.

Yara Praxair befinner sig i ett expansivt skede och söker

## Återförsäljaransvarig Sverige

### Ditt nya arbete

Vi expanderar nu på den svenska marknaden och söker en ansvarig till vårt återförsäljarnät i Sverige. Befattningen är placerad i Köping.

Din roll som återförsäljaransvarig innebär att sätta och följa upp försäljningsmål, delta och planera mässor samt lokala aktiviteter. I ditt arbete ingår även att införa marknadskampanjer, utbildning av återförsäljarpersonal, vara projektledare vid upprättande av nya återförsäljare samt vid eventuell avveckling. Du ska införa och följa upp rutiner, göra sambesök med säljare och återförsäljare samt hantera IT-frågor hos återförsäljarna. Tjänsten innebär ett nära samarbete internt med andra avdelningar.

Du rapporterar till marknadschefen. Du kommer ingå i ett team men jobbar med ett eget ansvar. Tjänsten innebär resor i Sverige med övernattningar.

### Dina egenskaper

Du bör ha en hög servicegrad och stor arbetskapacitet. Du är resultat- och målfokuserad med en positiv hållning samt förmåga att bygga långsiktiga relationer. Goda IT kunskaper.

Du är flexibel och intresserad av att ingå i ett team och jobba med andra avdelningar som arbetar med kundrelationer. Du är kommunikativ och har god förhandlingsvana.

### Din bakgrund

- Du bör ha erfarenhet från industrin, gärna från återförsäljarledet.
- Utbildning inom marknad och försäljning.
- Du talar och skriver svenska och engelska och har kunskap i MS-office, Lotus Notes och med stor fördel kunskap i SAP.
- Erfarenhet från gasmarknaden är ett plus men inget krav.

Vi kan erbjuda ett stimulerande arbete i ett av våra satsningsområden, vi är en marknadsorienterad organisation som tror att grunden till nöjda kunder är nöjda och motiverade medarbetare.

### Mer information om jobbet får du av:

Lars Samuelsson (Marknadschef)  
Tel +46 221 650 422  
Mobil +46 70 2684290

### Ansökningar behandlas löpande.

### Ansökan med CV skickas senast den 25/11 till:

Anita.mohlin@yara.com

